

# Magasinier Vendeur

## Le rôle du magasinier vendeur :

- Il accueille et conseille les clients
- Il réalise la vente de pièces techniques (au comptoir), des accessoires, petits matériels, consommables (libre service).
- Il s'occupe des approvisionnements
- Il effectue la réception et la mise en rayon
- Il assure la gestion des documents administratifs (bon de commande, livraison, transport...)
- Il participe aux actions commerciales du magasin

## Les qualités requises :

- Il apprécie et connaît le monde rural
- Il a le sens commercial
- Il est méthodique et rigoureux
- Il maîtrise l'outil informatique
- Il a le sens de l'initiative